

带货主播憋单 秒杀技巧

带货的三种模式

- 5万粉丝以下:平播过款型主题1
- 5万粉丝以上:秒杀憋单型(★★★★★)
- 不限粉丝:挂榜秒榜卖货型

区别: 小黄车是不是一直挂着的

憋单

- 为啥需要
 - 日常过款平播只能出100单, 秒杀却能出500单
 - 产品竞争力不足, 不憋单成交率低
 - 秒杀憋单, 粉丝反而是助力和催化剂
- 怎么做
 - 产品介绍 —— 问答为主
 - 渠道比价 —— 说开始秒了 然后观察人数 —— 主要主播跟助理的配合
 - 憋单成交 —— 重复卖点 —— 提高期待 —— 一分钟秒杀: 急迫感

话术案例

期货套路

我感觉是没有用过的比较多, 因为这个东西比较贵。而且我只卖了三次, 而且它是进口的, 半个月我只卖一次, 每半个月只卖一次, 因为这个脐带血精华每半个月才到一次货, 每次都会被抢空。

限量赠品限量赠品

因为我没有带赠品, 我现在在深圳, 没有带赠品, 我一个赠品都没带, 我要是稍微带了一点, 我今天都不可能送正妆, 来, 听好了哈, 咱们拿一个正品来送, 老顾客在不在, 在的话扣个1, 我今天真的希望你们能抢到, 因为今天福利太大了哈, 来, 我给你们说我今天送啥, 你们会惊呆了, 真的会惊呆了, 听好了哈自新民联纯露怎么是纯露呢, 他们怎么知道是纯露呢, 来, 送你纯露。我送你纯露, 这个纯露淘宝卖多少钱, 直播间扣出来, 助理不要在直播间抽礼物哈, 我送你纯[细快次直播品牌服务/露, 我今天送你纯露, 我自己卖的纯露, 我今天送你, 直播间全部都是哇塞了哈

天哪, 宝宝们, 但是注意了, 只有800个名额, 但是只有800个名额, 淘宝卖的价格是128-瓶, 这个纯露淘宝卖的价格是128-瓶, 可以直接用, 而且可以当爽肤水用, 牛逼的炸天, 牛逼到炸天, 好用到炸天哈, 准备好了啊, 谁抢到就是谁的。

逼单关键

营造畅销局面, 并重复功能、价格优势、促销力度等, 反复用倒计时的方式迫使用户马上下单, 机不可失时不再来!

关键道具

计算器, 给用户算价格, 尤其是算成本, 邮费, 扣点。
手机秒表, 开倒计时, 镜头前基数, 镜头后暂停(60秒有3分钟那么长)
外放音箱(手机)您有一个新的有赞订单, 正品+赠品堆叠镜头摆放

超级赠品30秒钟之后运营踢人, 又没有了, 来, 30秒中169.9再送一个纯露正妆, 来倒计时, 现在开始倒计时, 29秒钟、28、27、26、25、24、23、22、最后50了, 21、20最后19,秒钟18、17、16、15、14、13、12、11最后20个

倒计时10秒钟下架, 10、倒计时9秒钟下架, 倒计时8秒钟下架, 倒计时7秒钟下架, 抢到两盒扣2,抢到3盒扣3, 倒计时6秒钟下架, 倒计时5秒钟下架, 倒计时4秒钟下架, 最后10个, 倒计时3秒钟, 倒计时2秒钟, 最后一秒钟, 错过最少要等半个月, OK, 没了。